

CREDO

**SAMENWERKEN AAN  
MAATWERK**

> Lees op bladzijde 2

**CREDION LEIDEN EN PIN  
VOORSCHOT BIEDEN  
HENGELSPORT LEIDEN  
PASSENDE OPLOSSING**

> Lees op bladzijde 3

**PRIMEUR: COMBINATIE  
ZAKELIJKE EN PARTICULIERE  
FINANCIERING**

> Lees op bladzijde 4



Alternatieve vormen van financiering is echt iets van de afgelopen jaren. In de tijd van de kredietcrisis namen de financieringsmogelijkheden bij banken af. Tegelijkertijd kwam er ruimte voor andere geldverstrekkers. Wat we tegenwoordig zien, is een heel mooie mix van banken en specialistische partijen. De klassieke vorm van één loket voor al je bedrijfsfinancieringen bestaat niet meer. De wereld van financieringen is voor ondernemers complexer geworden. Zij hebben behoefte aan onafhankelijk advies over de mogelijkheden die er zijn. Wij helpen ondernemers hun vraagstukken helder te krijgen en zoeken er partijen bij die passen bij de behoefte nu en in de toekomst.

## FINANCIERING OP MAAT MAAKT GROEI GW LEIDINGTECHNIEK MOGELIJK



Het telefoontje van Credion kwam in 2015 voor het Helmondse bedrijf GW Leidingtechniek precies op het goede moment. De doorstart bleek in combinatie met de groei in 2015 meer geld te kosten dan begroot. Daarnaast had het bedrijf meer financiële ruimte nodig om een grote opdracht aan te kunnen nemen.

Jacco van Hout (Credion), Wim van de Westerlo en John-Dithmar Menge (Credion)

GW Leidingtechniek is een jong en snelgroeiend bedrijf, maar met een rijke historie in de kabel- en leidingenbranche. Het is in 2014 opgericht als doorstart van een gefailleerd bedrijf, met financiële inbreng van aandeelhouders en een investeerder. GW Leidingtechniek is gespecialiseerd in de aanleg en het onderhoud van onder- en bovengrondse infrastructuur, met name op het gebied van drinkwater en afvalwater. Het bedrijf onderscheidt zich in de markt door zijn creatieve en innovatieve technologische oplossingen.

### Lastige start

Directeur Wim van de Westerlo vertelt: "Het eerste jaar was een

lastig jaar. We hadden een kansrijk bedrijf met groeipotentieel, maar begin 2015 bleek dat we meer financiële ruimte nodig hadden om te kunnen groeien. Omdat de banken ons jonge bedrijf met bouwgerelateerde activiteiten geen lening konden verstrekken, waren we aangewezen op alternatieve bronnen. Toen kwam Credion op ons pad, voor ons precies op het juiste moment. Na een gesprek met Credion-adviseurs John-Dithmar Menge en Jacco van Hout zijn we direct aan de slag gegaan."

John-Dithmar: "We zijn begonnen met het maken van een financiële analyse. Is het gevraagde bedrag financierbaar, wat is de winstcapaciteit, kan het bedrijf terugbetalen?"

> Vervolg op bladzijde 2

## FINANCIERING OP MAAT MAAKT GROEI GW LEIDINGTECHNIEK MOGELIJK

“Omdat GW Leidingtechniek zijn cijfers goed op orde had, konden we snel schakelen en op zoek gaan naar een financiële partner in ons uitgebreide netwerk. Uiteindelijk werd dit het crowdfundingplatform Geldvoorelkaar.nl. Wij hebben de aanvraag uitgewerkt en de campagne opgezet. Binnen een dag na plaatsing op site was de propositie volgetekend. Dit succes was onder meer te danken aan de goede presentatie van de onderneming, een harde onderbouwing van de prognoses en niet te vergeten een interessante rente voor de investeerders.”

### Groei vraagt om meer financiële ruimte

In 2016 is de omzet van GW Leidingtechniek verder sterk gegroeid en de verwachting is dat deze nog verder zal stijgen. De groei gaat gepaard met pieken in de

liquiditeitsbehoefte voor de inkoop van materiaal en het stellen van uitvoeringsgaranties. Met de positieve ervaring in 2015 nog in het achterhoofd neemt Wim van de Westerlo in 2017 weer contact op met Credion. Deze keer lijkt een bancaire lening de meest passende oplossing. Wim: ‘Omdat Credion precies weet wat de bank aan voorwaarden stelt en wij de benodigde informatie snel kunnen aanleveren, is de financiering ook nu weer binnen no-time geregeld.’

### Een nieuw bedrijfspand

GW Leidingtechniek begint ondertussen letterlijk en figuurlijk uit zijn jasje te groeien. Het gehuurde bedrijfspand wordt te klein en omdat het bedrijf steeds grotere opdrachten gegund krijgt, neemt de behoefte aan financiële ruimte om uitvoeringsgaranties

te verstrekken toe. Als de onderneming eind mei 2018 een geschikt bedrijfspand vindt, komt Credion opnieuw in beeld. John-Dithmar: “Wij hebben bij de bank een 100% financiering kunnen regelen voor de aankoop van het pand. Tegelijkertijd hebben we de financiële ruimte kunnen creëren die GW Leidingtechniek nodig heeft om grote opdrachten aan te kunnen nemen. Doordat Credion centrale afspraken heeft met verschillende geldverstrekkers, hebben we daarnaast belangrijke voordelen in de provisiesfeer kunnen realiseren voor onze klant.” Directeur Wim van de Westerlo kijkt terug op een prettige en soepel verlopende samenwerking tussen GW Leidingtechniek, Credion en de financiers: “De kennis, snelheid en transparantie van Credion in de manier van werken heeft daar absoluut aan bijgedragen.”



**Credion adviseurs en de crowdfundingplatforms van Geldvoorelkaar.nl weten elkaar steeds vaker te vinden. Het crowdfundingplatform is blij met de samenwerking met Credion, zegt Henri Kreuger, crowdfunding matchmaker van Geldvoorelkaar.nl.**

“Geldvoorelkaar.nl bewijst hoe crowdfunding kan werken voor een diversiteit aan ondernemers. Natuurlijk voor franchiseketens en ondernemingen in de (fast)food, maar evengoed voor projecten met een omvang van € 25.000,- tot meer dan 2 miljoen euro.”

### Gerealiseerd

Wie Geldvoorelkaar.nl volgt, ziet regelmatig projecten die met hulp van Credion adviseurs zijn gerealiseerd. Bijvoorbeeld de bekende Haagse fietsenleverancier Prijsnijder en cruisespecialist CruiseTravel. Maar ook franchiseketens (zowel -gevers als -nemers) die een groei doormaken. “Een professionele ondersteuning door financieel adviseurs draagt bij aan het succes van de onderneming en aan een gezonde

## SAMENWERKEN AAN MAATWERK

financiering”, aldus Geldvoorelkaar.nl.

### Crowdfunding

Via Geldvoorelkaar.nl regelen ondernemers en particuliere vastgoedbeleggers de financiering van hun project. Simpel gezegd: een aanvrager leent geld van een groep investeerders die vertrouwen heeft in het bedrijf en de pitch. Daarnaast biedt crowdfunding ondernemers ook de kans om hun relatie met investeerders uit te bouwen tot klant en/of ambassadeur. Voor ondernemers die nog onbekend met crowdfundingplatform Geldvoorelkaar.nl:

- Geldvoorelkaar.nl is de grootste crowdfunder in Nederland en beschikt over een AFM vergunning.
- Geldvoorelkaar.nl beoordeelt alle projecten grondig voor publicatie. 97 procent van de gepubliceerde projecten wordt succesvol gefinancierd. Ondernemers wiens aanvraag afvalt, betalen niet voor de beoordeling.
- Wie publiceert op Geldvoorelkaar.nl bereikt duizenden investeerders die regelmatig het platform bezoeken.

### Maatwerkproducten

De manier waarop investeerders worden terugbetaald, varieert per leenvorm. In het najaar 2018 zijn twee nieuwe maatwerkproducten geïntroduceerd:

- De flexlening. Elementen als de looptijd, de hoogte van de rente, maar ook het aandeel aflossingsvrij en de

‘grace period’ zijn allemaal variabel in te regelen.

- De vastgoedlening. In grote lijnen even buigbaar als de flexlening, maar met vastgoed (eerste of tweede hypotheek) als onderpand en dus gunstiger in tariefstelling van rente en succesfee. Een product wat vrijwel in alle gevallen kan concurreren met andere partijen op het gebied van het nieuwe financieren.

De verschillende maatwerkproducten biedt de Credion adviseur de mogelijkheid om hiermee de meest optimale financieringsoplossing te bewerkstelligen. Daarnaast kunnen de Credion adviseurs door hun partnerschap met Geldvoorelkaar.nl u een uniek en exclusief aanbod doen.

### Sparren

De precieze invulling van de flex- en vastgoedlening komt in overleg tussen aanvrager en beoordelaar van geldvoorelkaar.nl tot stand. Vooraf vrijblijvend sparren over mogelijkheden kan met Wim Burger (sales) en Erik Nieuwerth (risk). Wilt u zelf een indruk krijgen van de mogelijkheden? Kijk dan op geldvoorelkaar.nl voor de actuele campagnes of volg de facebook- of linkedinpagina van het platform.

### Meer weten?

Wilt u meer weten over crowdfunding. Neem hiervoor contact op met uw Credion adviseur in de regio.

# CREDION LEIDEN EN PIN VOORSCHOT BIEDEN HENGELSPORT LEIDEN PASSENDE OPLOSSING

**Ruim 4 jaar geleden zijn Martijn van der Wouden en Robert Hooymans, dé ondernemers achter Hengelsport Leiden, hun business gestart. Hengelsport Leiden is een begrip in de Leidse regio en ver daarbuiten. Het wordt gedraaid door fanatieke vissers, die hun sporen verdiend hebben in de diverse takken van hengelsport. De passie voor hun vak uit zich ook in de relaxte sfeer in de winkel, iedereen krijgt een kopje koffie, kunnen rustig rondkijken en worden kundig geadviseerd.**

Ondernemers Martijn van der Wouden en Robert Hooymans zijn destijds bewust in Leiden gestart, omdat er in deze regio geen goed aanbod was voor de hengelsportliefhebber. Hengelsport Leiden is goed gelegen bij de uitvalswegen en, zeker net zo belangrijk, heeft voldoende gratis parkeergelegenheid. Daarnaast ligt de winkel vlak aan het water, zodat de hengels en overige visbenodigdheden uitgetoet kunnen worden.

## **Krimpemde markt**

In hun branche zien ze een krimpemde

markt en naar verwachting zal er slechts een enkele winkel per regio overblijven. Met een groot assortiment, goed advies, gezamenlijke inkoop en nieuwe activiteiten weet Hengelsport Leiden hun positie te behouden en zelfs uit te breiden. Trots zijn de heren dat ze de zaak helemaal zelf hebben bedacht, gestart en een mooie en goedlopende zaak hebben opgebouwd.

## **Kortlopende zakelijke financiering**

Om meer bekendheid aan de zaak te geven, hebben de ondernemers besloten deel te nemen aan een beurs. Echter, voor de voorbereiding van deze beurs heeft Hengelsport Leiden geld nodig: een kortlopende zakelijke financiering. Om dit te realiseren hebben ze contact opgenomen met Daniël van Egmond van Credion Leiden. Daniël kent Hengelsport Leiden goed. Beide ondernemers hebben meerdere activiteiten in Leiden ontplooit en zijn bekende gezichten. Hij wil ze graag verder helpen met verwezenlijking van hun droom. "Leiden kent een sterk netwerk en je krijgt continue bevestiging dat ze goed bezig zijn. Dit is de kracht van het netwerk," aldus Daniël van Egmond.

"Als Credion adviseur zit je naast de klant, waarbij je kunt helpen maar ook kritisch bent naar de juiste oplossing. Wij werken vanuit een onafhankelijke positie en hebben het beste met de klant voor."

## **PIN Voorschot**

Tijdens het gesprek tussen de ondernemers en Daniël van Egmond werd al snel duidelijk dat hun oplossing voor de kortlopende zakelijke financiering zou liggen bij PIN Voorschot. PIN Voorschot maakt het namelijk mogelijk om snel en eenvoudig aan extra geld te komen voor uw onderneming. Vervolgens hebben Credion en PIN Voorschot samen de financiering geregeld.

Martijn van der Wouden geeft aan: "Het PIN Voorschot werd door onze Credion adviseur voorgesteld. Het is een krachtig product wat snel en eenvoudig geld beschikbaar kan stellen. Door de eenvoudige en snelle screening konden wij snel over ons geld beschikken. Zeker een aanrader voor andere ondernemers. De terugbetaling via de automatische splitsingen werkt bijna ongemerkt."



Robert Hooymans en Martijn van der Wouden

DE PASSIE VOOR HUN  
VAK UIT ZICH AL IN  
DE RELAXTE SFEER IN  
DE WINKEL

## CREDION ONTWIKKELINGEN

Als ondernemer kun je bij een financieringsaanvraag eigenlijk niet meer zonder een adviseur die alle ins en outs van de financiële markt kent. Financieren is een vak geworden. Het is zelfs zo dat diverse alternatieve financieringsmaatschappijen niet direct geld aan de ondernemer verstrekken, maar uitsluitend werken via een gekwalificeerde adviseur die als tussenpersoon tussen hen en de ondernemer opereert.

Credion heeft toegang tot meer dan 80 bronnen van geld. Omdat de markt in ontwikkeling is, blijven wij dan ook alert op steeds weer nieuwe mogelijkheden van financieren. Want in alle categorieën zitten meerdere partijen. Als je bijvoorbeeld een machine wilt leasen, hebben we daar niet één leasemaatschappij voor, maar een stuk of vijf. De één is net iets beter als het om een drukpers gaat en de ander heeft de kraan als specialiteit. En omdat wij dat allemaal weten, werken we in de ene situatie met leasemaatschappij A en in de andere situatie met leasemaatschappij B. Zo geldt dat ook voor crowdfunding. Als je horecaondernemer bent, heb je een andere behoefte dan wanneer je een adviesorganisatie hebt. En omdat we op dat terrein ook over zo'n zes partijen beschikken, met allemaal weer hun eigen specifieke voorwaarden, kunnen we via

die geldverstrekkers heel doelgericht werken voor onze klanten. Zo zijn er tal van mogelijkheden voor ondernemers om hun financiering optimaal te realiseren. Wij helpen u graag!

## **Nieuwe vestigingen**

Op dit moment bestaat de Credion organisatie uit 57 vestigingen en meer dan 100 adviseurs. Een landelijke dekking, waardoor er altijd wel een adviseur bij u in de buurt zit.

Naast de reeds bestaande vestigingen is Credion vanaf heden tevens gevestigd in Rijssen en Zutphen. Ook hebben verschillende vestigingen zich uitgebreid met adviseurs, om ondernemers in de regio optimaal te kunnen adviseren en begeleiden tijdens het financieringsstraject.



# PRIMEUR: COMBINATIE ZAKELIJKE EN PARTICULIERE FINANCIERING



Ralph de Jong (SNS Bank), Marcel Janssen (Credion), Jean van Birgelen (Van Birgelen Assurantien VBA), Rob Weggelaar, Nelly Weggelaar en paard Billie

Rowena Weggelaar is 14 jaar en een getalenteerde amazone. Ze rijdt wedstrijden op internationaal niveau en ze zet alles op alles om zich te kwalificeren voor het EK in 2019. Ze heeft drie pony's. Deze staan bij Stal Spikkerhoeve in Asenray-Roermond, die eigendom is van haar ouders Rob en Nelly Weggelaar. Rowena en haar ouders wonen in een bungalow bij de manege. Het is de bedoeling dat zij over enkele jaren de stal van haar ouders overneemt. Hierop vooruitlopend willen Rob en Nelly de zaken financieel goed op orde hebben. Financieel adviseur Marcel Janssen van Credion Zuid-Limburg heeft hen daarbij geholpen.

Rob Weggelaar vertelt: "Ik heb Stal Spikkerhoeve een aantal jaren geleden samen met mijn broer geëxploiteerd. De samenwerking liep helaas niet lekker. Daarom ben ik er uitgestapt. Toen het bedrijf dreigde om te vallen en verkocht moest worden ben ik naar de bank gegaan om te kijken of ik het kon overnemen. Banken zijn echter terughoudend met het verstrekken van leningen in de paardenhouderij. Wij kregen dan ook geen lening, ook al hebben we er een gezond en zeer winstgevend

bedrijf – All-in Car Cleaning in Swalmen-achter staan. Uiteindelijk hebben wij in 2016 via een omweg en met behulp van een particuliere geldverstrekker het bedrijf op onze naam kunnen krijgen. Nu, twee jaar later, vonden we het een goed moment om de lening te herfinancieren. "

## Complexe financieringsaanvraag

Rob en Nelly vragen Jean van Birgelen van het gelijknamige advieskantoor VBA om de financiering van woonhuis en manege voor hen te regelen, maar de banken willen nog steeds geen lening verstrekken voor de manege. Jean besluit daarop contact te zoeken met Marcel Janssen van Credion Zuid-Limburg. Marcel: "Het ging om een complexe financieringsvraag. Er was veel tijd voor nodig, maar ons geduld is beloond. We hebben uiteindelijk binnen de organisatie van RegioBank, als een van de merken van de Volksbank, een hele mooie combinatie kunnen maken van een zakelijke- en een particuliere lening tegen aantrekkelijke tarieven. Ik kan wel zeggen dat we met deze gecombineerde financiering een landelijke primeur hebben. Wat ik ondernemers wil meegeven? Ga niet bij de pakken neerzitten bij een afwijzing van de bank, maar kijk verder. De adviseurs van Credion helpen u daar graag bij. "

## Goede samenwerking

Rob en Nelly zijn blij dat ze binnenkort naar de notaris kunnen om hun handtekeningen te zetten. Over de samenwerking met Credion zijn ze tevreden: "Marcel is een prettig persoon om mee samen te werken en een deskundige partner. Hij heeft zich samen met Jean van Birgelen van VBA en RegioBank uit St. Odiliënberg en Ralph de Jong voor het zakelijke deel van de financiering heel goed ingezet voor onze zaak."

## Financieringscafé

Regelmatig wordt er door onze vestigingen een 'Credion Financieringscafé' georganiseerd in de regio. Tijdens deze middag laten wij u kennis maken met nieuwe financieringsmogelijkheden voor ondernemers. Verschillende financiers zullen hierbij aanwezig zijn om u bij te praten over bijvoorbeeld crowdfunding, aanvullend werkkapitaal en/of factoring. Deze informatieve middag wordt afgesloten met een netwerkborel, waar u de mogelijkheid heeft om nog even na te praten.

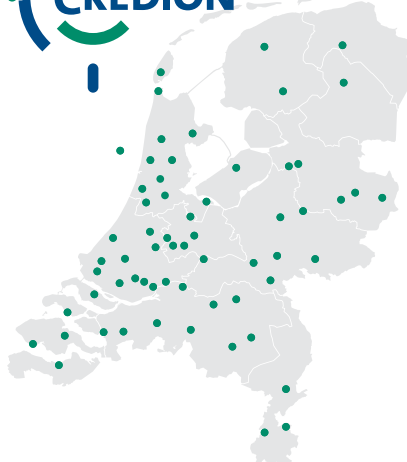
## Gezocht: ondernemende senior adviseurs MKB kredieten

Credion groeit! Door de toenemende vraag in de markt zijn wij voor verschillende regio's op zoek naar een ondernemende zakelijke kredietadviseur. Onze adviseur voelt zich al jaren ondernemer en kan lezen en schrijven met ondernemers. Hij/zij heeft een zakelijk netwerk in de regio, is een commerciële sterke persoonlijkheid en heeft als drijfveer dat hij/zij er alles aan doet om de klant zijn doelstelling te laten behalen. Interesse? Neem contact op met Jacob Nammensma (Credion Associatie) via (0513) 65 68 77 of per e-mail op [vacature@credion.nl](mailto:vacature@credion.nl).

## Nieuwsbrief digitaal ontvangen?

Wilt u ook digitaal op de hoogte worden gehouden over onze dienstverlening? Meld u dan voor onze digitale nieuwsbrief aan op de site. Hierna ontvangt u maandelijks relevant nieuws over alles dat met bedrijfsfinancieringen te maken heeft.

Uw privacy is hierbij erg belangrijk voor ons. Wil je je later weer afmelden voor de nieuwsbrief, dan gaat dat net zo eenvoudig via de link onderaan iedere nieuwsbrief.



### Credion Agrarisch Team

- Agrarisch Team (Noord) 088 - 273 34 66  
- Agrarisch Team (Zuid) 085 - 902 02 18

### Credion Ship Finance

- Heerenveen 0513 - 65 68 76

### Credion MKB-vestigingen

- Alphen a/d Rijn 0182 - 32 22 29  
- Amsterdam MB RV 0299 - 40 57 56  
- Amsterdam N&VB 020 - 560 89 80  
- Apeldoorn 055 - 303 00 09  
- Arnhem 0488 - 72 59 05  
- Assen 0592 - 82 00 02  
- Bollenstreek 071 - 301 60 16  
- Den Bosch 06 - 26 99 97 92  
- Den Haag 070 - 314 24 29  
- Den Helder 0228 - 87 00 55  
- Deventer-Zutphen 0570 - 24 40 18  
- Doetinchem 06 - 13 28 19 73  
- Dordrecht e.o. 088 - 004 98 25  
- Drechtsteden  
- Bardendrecht 078 - 622 11 31  
- Dordrecht 078 - 622 11 31

- Eindhoven  
- Friesland  
- Gooi  
- Gouda-Waddinxveen  
- Groningen  
- Haarlem MB RV  
- Heerenveen  
- Heerhugowaard  
- Helmond  
- Hilversum  
- Hoofddorp  
- Leiden  
- Lelystad  
- Limburg-Beek  
- Limburg-Brunssum  
- Midden Limburg  
- Nijmegen  
- Oudewater-De Waarden  
- Ridderkerk  
- Rijssen  
- Rivierenland  
- Rotterdam  
- Texel MB RV  
- Tilburg

040 - 287 04 80  
058 - 202 71 15  
06 - 46 41 03 61  
085 - 273 22 10  
088 - 273 34 66  
0299 - 40 57 56  
0513 - 65 68 70  
072 - 303 00 01  
085 - 902 02 18  
085 - 070 70 12  
0252 - 74 41 00  
071 - 301 60 16  
088 - 141 47 99  
085 - 489 10 10  
085 - 489 10 10  
06 - 46 71 39 55  
024 - 696 37 73  
085 - 273 22 10  
0180 - 22 20 29  
0548 - 51 57 00  
0345 - 63 82 00  
010 - 741 05 32  
0299 - 40 57 56  
013 - 750 40 00  
- Uden-Veghel  
- Utrecht  
- Utrecht e.o.  
- Waterland MB RV  
- West Brabant  
- Breda  
- Roosendaal  
- Westland  
- Woerden  
- Zaanstreek-IJmond MB RV  
- Zeeland  
- Goes  
- Tholen  
- Terneuzen  
- Vlissingen  
- Zierikzee  
- Zetten  
- Zuid Hollandse Eilanden  
- Brielle  
- Middelhamnis  
- Oud-Beijerland  
- Zwaagdijk  
0412 - 45 90 04  
030 - 658 68 17  
030 - 303 55 44  
0299 - 40 57 56  
0165 - 54 44 43  
0165 - 54 44 43  
0174 - 52 64 95  
085 - 273 22 10  
0299 - 40 57 56  
0113 - 25 33 11  
0113 - 25 33 11  
0113 - 25 33 11  
0113 - 25 33 11  
0113 - 25 33 11  
0488 - 72 59 05  
088 - 133 73 10  
088 - 133 73 10  
088 - 133 73 10  
0228 - 87 00 55